2012年(平成24年)6月期(第16期)第1四半期 決算説明資料

株式会社 ディーバ

(証券コード3836 JASDAQ)

2011年(平成23年)11月17日



はじめに

当資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略などに関する情報は、当資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で行った判断に基づくものです。しかしながら実際には、通常予測し得ないような特別事情の発生または通常予測し得ないような結果の発生などにより、当資料記載の業績見通しとは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めてまいりますが、当資料記載の業績見通しのみに全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願いいたします。なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製または転送などを行われないようにお願いいたします。

* 資料内の数値は表示単位未満を切捨てで表示しております。



2012年6月期第1四半期 決算概要

◆ 前年同期比、増収・黒字転換を達成

- □ 顧客セグメント別の部門体制下、既存顧客との取引深耕に注力
- □ パートナー企業との関係強化による販売チャンネルの拡大
- □ 生産性の向上と固定費削減を徹底

	2011年度 第1四半期	2012年度 第1四半期	増減額	増減率
売上高	684	810	+126	18.4%
営業利益	Δ80	79	+160	
経常利益	Δ84	74	+159	
四半期 純利益	Δ72	38	+111	



事業セグメント別 売上高(前年同期比較)

◆ 2012年6月期第1四半期売上高:810百万円

□ ライセンス: パートナー企業との関係強化による新規大型案件の受注あり大幅増収

□ コンサルティング: 新製品GEXSUSの導入支援サービス本格化もあり増収

□ サポート: 決算アウトソーシング事業の拡大と、顧客基盤の安定・強化により増収

□ 情報検索: 契約の長期継続を条件とした大口顧客からの値下げ要請の影響で減収

	2011年度 第1四半期	2012年度 第1四半期	増減額	増減率
ライセンス	92	144	+51	55.6%
コンサルティング	199	246	+47	23.7%
サポート	339	372	+33	9.8%
情報検索	53	47	Δ5	△10.7%
合計	684	810	+126	18.4%



事業セグメント別 受注残高(前年同期比較)

◆ 2012年6月期第1四半期受注残高:1,149百万円

□ コンサルティング: 新規大型案件獲得や、新設子会社の受注獲得もあり大幅に増加

□ サポート: 顧客満足度の向上に注力し、安定的に増加推移

□ 情報検索: 顧客基盤の拡大を図ると共に、自社製品を利用して検索サービスを展開中

	2011年度 第1四半期	2012年度 第1四半期	増減額	増減率		
コンサルティング	337	553	+215	63.9%		
サポート	481	531	+50	10.4%		
情報検索	37	64	+27	75.0%		
合計	856	1,149	+293	34.3%		

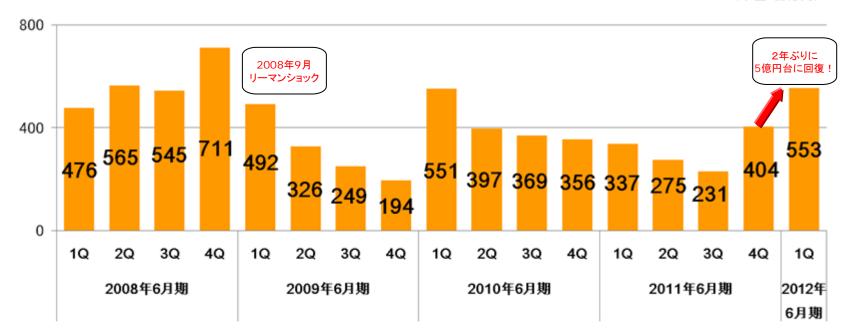


受注残高の推移(コンサルティング)

□ 前第4四半期から当第1四半期にかけて大型案件を複数受注、新設子会社の受注獲得もあり受注残高は大幅増加

コンサルティングサービス受注残高の推移

(単位:百万円)

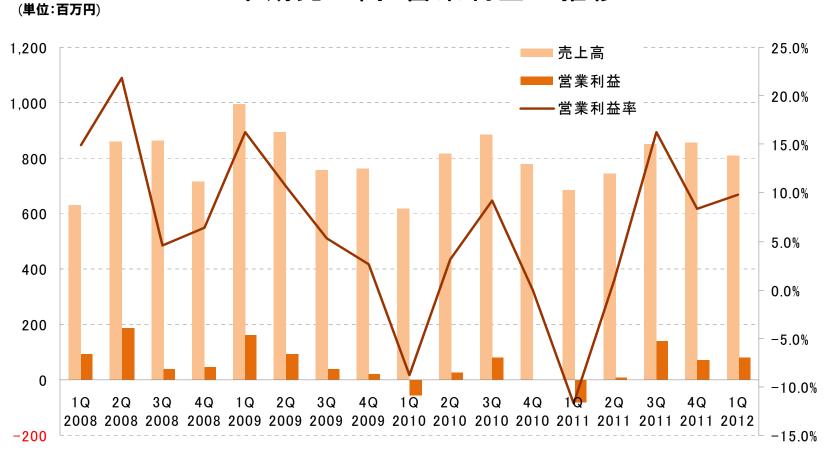


※2010年6月期第2四半期迄は個別業績です。



四半期推移 売上高·営業利益

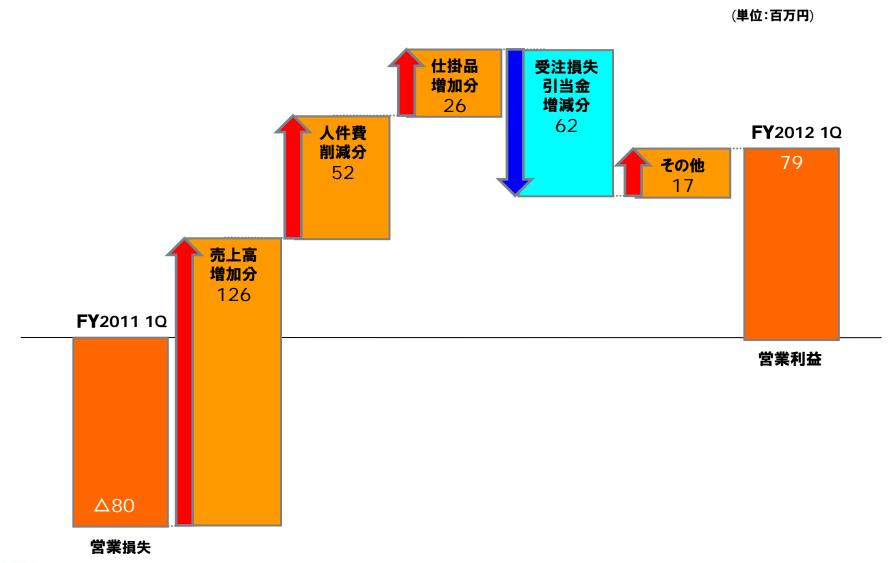
四半期売上高・営業利益の推移



※ 2010年6月期第2四半期迄は個別業績です。



営業利益の増減要因





財務・キャッシュフローの状況





第1四半期のトピックス:子会社の新設について

- ◆株式会社ディーバ・ビジネス・イノベーション設立の目的
- > お客様への貢献領域の拡大
- ▶ 海外をはじめ最先端の他社製品や技術の積極的な取り込み
- ◆事業領域
- ➤ 基幹業務から個別会計業務に至るまでのSI事業
- ➤ Business Intelligenceやグループ経営管理などの成長分野への展開
- ◆連結業績への影響
- ▶ 既にSI事業で受注を獲得しており、第2四半期に外部売上が計上 される見込み。立ち上がりは概ね順調
- > FY12期は税前利益≧Oが最低目標
- > 連結利益への貢献はFY13期以降を予想



新設子会社概要

社名	株式会社ディーバ・ビジネス・イノベーション
設立	2011年8月26日
代表者	代表取締役 川本一郎(株式会社ディーバ取締役)
メンバー	5名(2011年9月末現在)
資本金	2,500万円
所在地	東京
事業内容	①ソフトウェアの販売および導入 ②ソフトウェア開発の受託



2012年6月期 業績予想

◆ 前期比、15%の売上高成長率を見込む

- □ 先行き不透明なるも、連結売上高のうち、15%以上を新規事業から創出する見通し
- □ 研究・開発費及び新規事業へ投資する費用として新たに売上高の5%を見込むため、 営業利益率は5%と予想

	2011年度 (実績)	2012年度 第2四半期 累計期間 (予想)	2012年度 (予想)	増減額 (FY11 vs FY12)	増減率 (FY11 vs FY12)	
売上高	3,137	1,625	3,610	473	15.1%	
営業利益	138	20	200	62	44.7%	
経常利益	121	10	180	59	48.4%	
当期純利益	25	6	108	83	324.4%	



補足資料:四半期業績推移

	2009年6月期			2010年6月期※			2011年6月期				2012年6月期					
(単位:百万円)	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	994	894	758	763	616	815	886	778	684	743	853	855	810			
売上原価	402	401	377	366	331	417	451	429	407	368	446	399	399			
売上総利益	591	492	380	397	284	397	435	349	277	374	407	455	411			
販管費及び一般管理費	429	397	340	377	339	372	353	349	358	366	267	384	332			
営業利益(損失)	162	95	40	20	△54	25	81	0	△80	8	139	71	79			
営業利益率(%)	16.3	10.7	5.4	2.7	∆8.8	3.1	9.2	0.0	Δ11.8	1.1	16.3	8.3	9.8			
経常利益(損失)	161	93	39	13	△58	22	76	∆3	∆84	5	133	67	74			
四半期純利益(損失)	95	55	22	11	Δ31	0	68	∆36	△72	Δ23	72	48	38			

^{※1 2010}年6月期第2四半期迄は個別業績です。



^{※2} 営業利益率は、売上高及び営業利益の表示単位未満を切捨てで表示した数値から算出しております。

R

Consolidate Our Confidence

